



平成 23 年 5 月 10 日

各 位

会 社 名 ナブテスコ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 松本 和幸
(コード番号 6268 東証第 1 部)
問 合 せ 先 総務部長 中村 賢一
(T E L . 03-3578-7070)

新中期経営計画「Global Challenge : Advance to the Next Stage」 の策定について

当社は、2011 年度を初年度とする 3 ヶ年の新中期経営計画「Global Challenge : Advance to the Next Stage」を策定しましたので、その概要をお知らせいたします。

■ 前中期経営計画 数値目標達成状況

2008 年 5 月に公表いたしました 2008～2010 年度の前中期経営計画では、2010 年度の目標を、売上高 2,100 億円、営業利益 260 億円（営業利益率 12.4%）、当期純利益 155 億円（当期純利益率 7.4%）、ROA 7.8%、ROE 15.2%と定めスタートしました。

これに対し 2010 年度の実績は、売上高 1,693 億円、営業利益 202 億円（営業利益率 11.9%）、当期純利益 133 億円、ROA 8.1%、ROE 15.8%となり、売上高及び利益額については未達となりました。ROA 及び ROE は、中期経営計画を達成しました。

	2010年度目標	2010年度実績
売上高	2,100億円	1,693億円
営業利益	260億円	202億円
営業利益率	12.4%	11.9%
当期利益	155億円	133億円
ROA	7.8%	8.1%
ROE	15.2%	15.8%

新中期経営計画では、収益力、効率性の一層の強化を図り、強靱な企業体質を構築し、持続的な企業価値増大を目指すことを基本方針としております。

■ 新中期経営計画「Global Challenge : Advance to the Next Stage」基本方針

<p>「Global Challenge : Advance to the Next Stage」</p> <p>～ 海外成長市場でさらなる飛躍へ ～</p> <p>海外事業の強化・拡大とグローバル経営の推進、及び国内事業基盤の強化により、大グローバル競争時代を勝ち抜き、永続的な企業価値増大を目指す。</p>

<基本方針>

1. グローバル人財の育成・強化
2. 新興国市場の攻略（海外事業のさらなる強化・拡大）
3. 国内での磐石な事業基盤強化
4. 構造変化（産業・社会）に即した新事業の推進
5. グローバル連結経営体制の確立

■ 数値目標

	2010年度実績	2011年度計画	2013年度計画	2014年度目標 (ご参考) ^{*1}
売上高	1,693億円	1,960億円	2,400億円	2,600億円
営業利益	202億円	225億円	313億円	360億円
営業利益率	11.9%	11.5%	13.0%	
当期利益	133億円	150億円	203億円	
ROA	8.1%	8.0%	9.5%	
ROE	15.8%	15.7%	17.0%	
3カ年累計設備投資額			380億円	
3カ年累計事業拡大投資 ^{*2}			300億円	
3カ年累計研究開発費			150億円	

*1 2014年度目標値は、長期ビジョンの経営目標

*2 グループ会社設立、M&A、アライアンス等のための出資額

新中期経営計画期間中の配当については、連結ベースの配当性向 30%を目標に、安定した配当の継続を目指しております。

※ 数値目標の利用に関する注意事項

当資料に記載されている内容は、種々の前提に基づいたものであり、記載された将来の計画・目標数値、施策の実現を確約または保証するものではありません。

以 上